



*Persembahan untuk pencinta*  
**KEINDAHAN & KESOPANAN**

**KETENTUAN KEAGENAN BUSANA ZEA ZENURA**

BERLAKU MULAI: MARET 2010

	SILVER MEMBER	GOLD AGENT	PLATINUM SUPER-AGENT
DISKON	10%	30%	35%
PEMBELIAN PERDANA	Min. 500 ribu Net	Min. 2,5 Juta Net	Min. 10 Juta Net
TARGET BELANJA BULANAN	Tidak Ada	Min. 1 Juta Net (Akumulasi)	Min. 3 Juta Net (Akumulasi)
MINIMUM PER TRANSAKSI	Tidak Ada Minimum Transaksi	Tidak Ada Minimum Transaksi	Min. 500 ribu Net Setiap Transaksi
AREA PEMASARAN	Bebas (Free Area)	Bebas (Free Area)	Bebas (Free Area)
KETENTUAN RETUR	Tidak Ada	10% dalam tempo 30 hari	10% dalam tempo 30 hari
SERI PRODUK YANG DIBELI	Bebas Pilih	Bebas Pilih	Bebas Pilih

**KETENTUAN LAINNYA:**

- GOLD AGENT dan PLATINUM SUPER-AGENT yang tidak bisa memenuhi target akumulasi belanja bulanan akan mendapatkan pengurangan diskon sebesar 5% di bulan selanjutnya dan begitu seterusnya. Diskon akan kembali menjadi normal di bulan selanjutnya setelah target di bulan terakhir terpenuhi kembali.
- Jika dalam 3 (tiga) bulan berturut-turut GOLD AGENT tidak bisa memenuhi target akumulasi belanja bulanan maka di bulan selanjutnya statusnya turun menjadi SILVER MEMBER. Untuk kembali menjadi GOLD AGENT, harus mengikuti ketentuan dari awal.
- Jika dalam 3 (tiga) bulan berturut-turut PLATINUM SUPER-AGENT tidak bisa memenuhi target akumulasi belanja bulanan maka di bulan selanjutnya statusnya turun menjadi GOLD AGENT. Untuk kembali menjadi PLATINUM SUPER-AGENT, harus mengikuti ketentuan dari awal.
- GOLD AGENT yang berbelanja dalam 3 (tiga) bulan berturut-turut dan mencapai akumulasi 4 JUTA NET setiap bulannya maka di bulan selanjutnya statusnya naik menjadi PLATINUM SUPER-AGENT.
- Baik GOLD maupun PLATINUM AGENT berhak mengembangkan Sistem Membership masing-masing .

**SIMULASI PENGURANGAN DISKON**

**KASUS 1**

- Di bulan Januari AGEN GOLD A berbelanja dengan akumulasi total mencapai Rp750.000,- Net setelah diskon 30% maka artinya agen tersebut akan mendapatkan pengurangan diskon 5% menjadi 25% untuk seluruh transaksinya di bulan selanjutnya.
- Di bulan Februari AGEN GOLD A kembali tidak bisa memenuhi target belanja (akumulasi) karena hanya mencapai Rp600.000,- Net setelah diskon 25% maka artinya agen tersebut kembali mendapatkan

pengurangan diskon 5% menjadi 20% untuk seluruh transaksinya di bulan selanjutnya yaitu di bulan Maret.

- Jika di bulan Maret AGEN GOLD A bisa memenuhi target akumulasi belanja mencapai Rp 1 Juta Net setelah diskon 20% maka artinya untuk transaksi di bulan April, agen tersebut kembali mendapat diskon normal 30%.

Namun jika di bulan Maret target akumulasi belanja bulanan kembali tidak bisa terpenuhi maka artinya statusnya sebagai AGEN GOLD akan turun menjadi SILVER MEMBER. Untuk bisa menjadi AGEN GOLD kembali maka harus mengulangi ketentuan dari awal lagi.

#### KASUS 2

- Di bulan Mei AGEN PLATINUM B berbelanja dengan akumulasi total mencapai Rp2.550.000,- Net setelah diskon 35% (tidak mencapai target) maka artinya agen tersebut akan mendapatkan pengurangan diskon 5% menjadi 30% untuk seluruh transaksinya di bulan selanjutnya yaitu di bulan Juni.
- Di bulan Juni AGEN PALTINUM B ternyata bisa memenuhi target belanja (akumulasi) mencapai Rp3.000.000,- Net setelah diskon 30% maka artinya agen tersebut bisa kembali mendapatkan diskon 35% untuk seluruh transaksinya di bulan selanjutnya.

#### KASUS 3

Selama 3 (tiga) bulan berturut-turut dari bulan April sampai Juni, AGEN GOLD C bisa berbelanja melebihi Rp 4.000.000,- Net setelah diskon 30% maka artinya di bulan selanjutnya yaitu Juli secara otomatis statusnya berubah menjadi AGEN PLATINUM dengan ketentuan diskon 35% dan target akumulasi min. Rp 3 juta Net.